



## CHEPLAPHARM: Der erfolgreiche Weg zu Echtzeit-Reporting und nachhaltiger Performance-Steigerung!

### Ausgangslage

Die Einführung von SAP S/4HANA bei CHEPLAPHARM ermöglicht ein modernes, unternehmensweites Reporting-System. Dies löst ein drängendes Problem: Bisher verbrachten Mitarbeiter verschiedener Abteilungen viel Zeit damit, Geschäftsdaten in Excel aufzubereiten und zu prüfen. Die Integration mit SAP S/4HANA im Reporting sollte diese Prozesse deutlich vereinfachen und beschleunigen. So gewinnen die Mitarbeiter Zeit für wichtigere Aufgaben und CHEPLAPHARM profitiert von präziseren Daten als Grundlage für bessere Entscheidungen.

### Projektziele

CHEPLAPHARM plante ein modernes Berichtswesen im SAP S/4HANA System mit ABAP CDS-Technologie umzusetzen, womit folgende Ziele realisiert werden sollten:

- **Smarte Technologie:** Das System soll die Erstellung von Reports vereinfachen, so dass die Fachbereiche von einer Zeitersparnis profitieren.
- **Benutzerfreundliche Technologie:** Die bisherigen Anwender-tools sollen weiterverwendet werden und sich reibungslos in die neuen Prozesse einfügen.
- **Optimierte Entscheidungsfindung:** Neue Daten sollen sofort für die Anwender verfügbar sein. Alle Informationen werden klar und einfach dargestellt. So können die Benutzer schnell und zuverlässig datenbasierte Entscheidungen treffen.
- **Zukunftssichere Basis:** Die Lösung basiert auf einer modernen Systemarchitektur, die zukunftssicher und effizient ist. Zudem soll das System skalierbar sein, sodass es problemlos mit dem Wachstum von CHEPLAPHARM Schritt halten kann.

Das neue Reporting-System soll die Basis für weiteres Wachstum schaffen. Ein einheitliches System verbessert die Vergleichbarkeit der Berichte und ermöglicht allen Abteilungen einen effizienteren Zugriff auf ihre benötigten Informationen.

### Expertise. Value



#### Über CHEPLAPHARM

Die CHEPLAPHARM Gruppe ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich Specialty Pharma. Seit über 20 Jahren übernimmt das Unternehmen sehr erfolgreich bekannte und etablierte Medikamente von der forschenden Pharmaindustrie und überführt diese in ein bestehendes, globales Netzwerk aus Partnern für Produktion und Distribution. CHEPLAPHARM ist in ca. 145 Ländern weltweit mit mehr als 3.200 Zulassungen vertreten. Dabei stützt sich das Unternehmen auf ein großes, diversifiziertes Netzwerk von über 125 Herstellern (CMOs) und Wirkstofflieferanten sowie 100 Vertriebspartnern.

#### Zahlen und Fakten (31.12.2024)

- Mitarbeitende: rund **800**
- Umsatz: **1.530+ Mio. EUR**

#### Mehr Informationen:

[www.cheplapharm.com](http://www.cheplapharm.com)



Bild: [www.cheplapharm.com](http://www.cheplapharm.com)

## Combined Thinking for Success

### Für uns steht fest: Erfolg entsteht aus den richtigen Entscheidungen.

Wir haben uns darauf spezialisiert, Ihnen diese Entscheidungen in höchster Qualität zu ermöglichen – indem wir Ihr Unternehmen durch strategisches Informationsmanagement und den klugen Einsatz von Business Intelligence dauerhaft und nachhaltig stärken.

CubeServ bietet daher umfassende Konzepte auf SAP-Basis: von der Beratung zu wertorientiertem Performance Management über eine schlüssige BI-Strategie bis hin zu Einführung und dem Betrieb passgenauer BI-Lösungen.

Erfolg erfordert zudem Erfahrung. CubeServ ist seit mehr als 25 Jahren SAP Service-Partner.

Mehr als 5000 nationale und internationale BI- & Analytics-Projekte haben uns darin geschult, stets auf aktuellem Innovationsniveau zu arbeiten – und Ihnen zuzuhören. Denn nur individuell zugeschnittene Premium-Beratung bringt Ihrem Unternehmen den verdienten Erfolg.

Wir freuen uns auf Ihre Herausforderungen!

Telefon:

Schweiz: +41 55 224 30 00

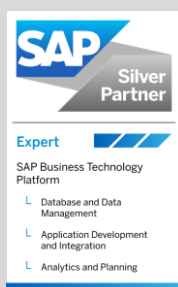
Deutschland: +49 6142 210 170

Österreich: +43 1 20 501 66100

Kroatien: +38 51 2851 049

info@cubeserv.com

[www.cubeserv.com](http://www.cubeserv.com)



Die CubeServ Group ist SAP Service Partner. Alle genannten Marken- und Produktnamen sind geschützte Warenzeichen der jeweiligen Unternehmen.

## Realisierung des Projektes

Die IT- und Fachabteilungen arbeiteten eng zusammen, um das Reporting-System erfolgreich zu realisieren. Diese Zusammenarbeit sorgte dafür, dass die Lösung optimal auf die Bedürfnisse der Anwender abgestimmt ist.

Vier Erfolgsfaktoren spielten eine entscheidende Rolle:

1. **Etablierung von klaren Strukturen:** Systematische Erfassung aller Anforderungen in Jira sowie sorgfältige Analyse der technischen Umsetzbarkeit und transparente Dokumentation in Confluence.
2. **Flexible Anpassung:** Regelmäßiges Feedback der Anwender half dabei, das System stetig zu verbessern. Durch schnelle Optimierungen konnten die Wünsche der Nutzer zeitnah umgesetzt werden.
3. **Qualitätssicherung:** Frühzeitige Testmöglichkeiten für alle Anwender ermöglichten die umfassende Erprobung des Systems. Dadurch waren alle Beteiligten optimal auf den Live-Betrieb vorbereitet.
4. **Coaching:** Die IT-Abteilung wurde durch Coaching in die Lage versetzt, das System selbstständig weiterzuentwickeln und zu betreuen. Dieser partnerschaftliche Ansatz führte zu einem Berichtssystem, das die tägliche Arbeit flexibel unterstützt.

## Ergebnis und Nutzen

Das neue System bringt CHEPLAPHARM zahlreiche Verbesserungen, wodurch das Unternehmen für die Zukunft bestens aufgestellt ist:

- **Einfache Bedienung:** Vertraute Tools bedeuten weniger Schulungsaufwand.
- **Schnelle Berichtslaufzeiten:** Auch große Datenmengen werden rasch verarbeitet.
- **Immer aktuell:** Neue Buchungen sind sofort im Reporting sichtbar.
- **Kosteneffizienz:** Ein System statt vieler - das spart Geld.
- **Governance:** Bewährte Berechtigungen bleiben erhalten.
- **Verlässliche Daten:** Eine einzige Quelle sorgt für klare, einheitliche Informationen.

*„Das Beratungsteam überzeugte uns mit seiner Kompetenz und seinem Engagement. Wir sind äußerst zufrieden mit den Ergebnissen und dem Team.“*  
(Sebastian Wäschle - Head of Data and Information Management, CHEPLAPHARM)



**Sie planen ein Reporting direkt aus SAP S/4HANA?**

**Sprechen Sie uns an: [Ihre Ansprechpartner](#)**